



DIGIDAF DASHBOARD

DIGIDAF **DASHBOARD**

DEMANDE CLIENT :

Suite à une levée de fonds, les investisseurs ont imposé la production de tableaux de bord automatisé

DIGIDAF **DASHBOARD**

INTERVENTION DIGIDAF :

DIAGNOSTIC :

- Etat des lieux de la production des données
- Recherche des éléments clefs pour
la trésorerie,
la mesure de l'activité,
le suivi de la prospection commerciale,
le compte de résultat budget/réalisé,
points à suivre

DIGIDAF **DASHBOARD**

CONSTAT :

Les données comptables sont fiables, à jour traitées par un expert-comptable.

Les données de l'activité sont à récupérer sur différents sites internet.

La prospection commerciale est gérée dans un CRM.

DIGIDAF **DASHBOARD**

OFFRE DIGIDAF :

- Définition des indicateurs clefs pour chaque item (échange avec la Direction et les investisseurs, simplification et pertinence)
- Définition des chemins de collecte
- Développement des ponts de récupération, mise en forme et envoi en BI (python, vba)
- Choix du logiciel BI
- Mise en place
- Tests
- Mise en fonctionnement

DIGIDAF **DASHBOARD**

RÉPONSE CLIENT :

L'étude de faisabilité a été rapidement menée par des professionnels pragmatiques.

Les discussions sur le choix des indicateurs à retenir a permis grâce à l'expérience Digidaf de sélectionner les + pertinents , et dont la production est basée sur des éléments que nous avons dans nos différentes bases, mais non exploitées.

MERCI DE VOTRE ATTENTION



www.digidaf.com